



Wir suchen ab sofort einen:

(Junior) Key Account Manager (m/w/d)

Über Uns

Mit der Marke KERBHOLZ haben wir es uns zur Mission gemacht Produkte zu gestalten, die die Welt zu einem schöneren Ort machen.

Schöner gestaltet und schöner für die Umwelt: bei uns entstehen handgemachte, nachhaltige Produkte rund um natürliche Materialien mit hohem Anspruch an minimalistisches Design im Bauhaus Stil.

Wir leben nicht nur den bewussten Umgang mit den Ressourcen unseres Planeten, sondern auch miteinander innerhalb unseres Teams. Viele tolle Menschen stehen bereits hinter dieser Idee und arbeiten daran, Produkt für Produkt eine stilvollere, nachhaltigere Welt zu erschaffen - und wir haben verdammt viel Spaß daran.

Wenn du Teil eines jungen, dynamisch wachsenden Unternehmens werden und die Erfolgsgeschichte von KERBHOLZ mit uns weiterschreiben möchtest, dann bewirb dich bei uns!

Wir bieten

- Ein junges, Lifestyle-orientiertes Arbeitsumfeld in kreativer Atmosphäre
- "Hands-on"-Mentalität & flache Hierarchien
- Frühe Verantwortung für eigene Projekte & den Freiraum zur aktiven Mitgestaltung
- Vielfältige Möglichkeiten in einem rasant wachsenden Unternehmen auch persönlich schnell zu wachsen
- Eine familiäre Atmosphäre mit vielen tollen, motivierten Menschen
- Yoga, Obst, gemeinsame Mittagessen & stets ein kaltes Bier im Kühlschrank
- Interne Akademie mit spannenden Schulungen, Vorträgen und Workshops

Deine Aufgaben

Als Teammitglied im Vertrieb verantwortest du die Anfragen von unseren nationalen und internationalen B2B-Kunden. Ob Japan, China oder Österreich: Die Auftrags- und Bestellabwicklung unserer Key Accounts sowie die Bestandskundenpflege liegt in deiner Hand.

Es gibt Kollektionswechsel oder Marketingaktionen? Neben der aktiven Kundenbetreuung übernimmst du ebenfalls die Beratung unserer Kunden und koordinierst aktiv den Informationsfluss in die jeweiligen Länder. Neben der Stammdatenerfassung und -pflege unterstützt du bei der Angebotserstellung, nimmst Bestellungen auf und überwachst den reibungslosen Ablauf der Bestellabwicklung.



Strategische Ausrichtung? Auch hier nimmst du eine wichtige Stellung im Unternehmen ein: Als stärkste Kundenschnittstelle nimmst du an Verhandlungsgesprächen beim Kunden teil, erstellst regelmäßige Auswertungen und erarbeitest im Team Entwicklungsmaßnahmen für unsere Keyaccounts.

Abgesehen von der aktiven Unterstützung auf Messen oder anderen Kundenveranstaltungen ist **keine Reisetätigkeit** in deinem Jobprofil vorgesehen.

Dein Profil

- Du hast eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung in einem kaufmännischen Bereich oder ein Hochschulstudium
- Idealerweise bringst du erste Berufserfahrung im Bereich der Geschäftskundenbetreuung mit
- Du hast sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Du verfügst über sehr gute MS-Office-Kenntnisse (vor allem Excel)
- Du hast eine lösungsorientierte, strukturierte und prozessorientierte Arbeitsweise
- Du überzeugst durch Eigeninitiative und Teamfähigkeit sowie durch eine selbständige und verantwortungsbewusste Arbeitsweise
- Du trittst freundlich und souverän auf und lebst den Dienstleistungsgedanken
- Du bist service- und kundenorientiert und deine Leidenschaft ist es Menschen zu begeistern
- Du bist ein offener, kommunikativer und proaktiver Mensch und hast Lust dich bei uns einzubringen

Hast Du Lust uns mit Herz und Expertise zu unterstützen? Dann schicke uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit frühestmöglichem Eintrittstermin und deiner Gehaltsvorstellung per Mail an: Bewerbungen@kerbholz.com

Wir freuen uns darauf, Dich kennen zu lernen.